

Votre contact

Madame Katalyn REBHOLTZ
03.88.24.35.88
rebholtzk@grandest.ifrb.fr

Durée

1 jour
7 heures

Public

Chef d'entreprise
Artisan, conjoint(e)
Collaborateurs (trices)
Chargés d'affaires et aux mètres des entreprises

Prérequis

Aucun

Effectif

Minimum 6 participants
Maximum 14 participants

Moyens pédagogiques et techniques

L'expérience de l'APROBA et sa connaissance du milieu du BTP.
Une documentation complète remise au fur et à mesure des apports.
Des tests, exercices et cas pédagogiques.
Une pédagogie active et participative en salle avec échanges d'expérience.
Des mises en situation.

Formateur

Formateur permanent de l'APROBA disposant d'un minimum de 15 ans d'expérience dans le domaine.

Suivi et évaluation

Attestation de fin de formation

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en capacité de :

- ✓ Savoir calculer les coefficients de frais généraux et le prix de l'heure de main d'œuvre
- ✓ Savoir établir un prix qui respecte les objectifs de l'entreprise
- ✓ Savoir calculer le prix de revient du chantier pour en connaître la marge d'une façon simple mais efficace

Contenu

COMPRENDRE LA DECOMPOSITION ECONOMIQUE D'UN CHANTIER

- Les déboursés ou coûts directs
- Les frais généraux
- La marge brute et le bénéfice

SAVOIR FAIRE UNE PREVISION DE FRAIS GENERAUX

- Comment reconnaître les frais généraux à partir des comptes de la classe 6
- Comment calculer les frais généraux
- Faire un budget de frais généraux
- Connaître le seuil de rentabilité (point mort)

CALCULER LES COEFFICIENTS DE FRAIS GENERAUX

- Taux de frais généraux à l'heure de main d'œuvre
- Coefficient à appliquer sur la matière
- Coefficients sur les coûts directs
- Coefficients mixtes
- Savoir vérifier la justesse des frais généraux

CALCULER LE PRIX DE VENTE SUR LES HEURES

- Le salaire horaire moyen (SHM)
- Les charges patronales
- Le coût de l'heure avec les frais généraux
- La marge brute à l'heure et le prix de vente

Version du 28/11/2017

